

Inhoud

Yes consult

intermediairkenner

verdienmodel

portefeuillewaarde

klantonderzoek

Link

www.yesconsult.nl

Yes consult inter- mediairkenner!

Mijn naam is Sytze ten Wolde. Ik heb ruim 20 jaar werkervaring in de financiële dienstverlening. In die 20 jaar heb ik naar schatting 1.200 intermediairs ontmoet, gesproken, geholpen en geadviseerd. Natuurlijk veranderden de onderwerpen in de loop van de jaren, maar de persoonlijke betrokkenheid bleef. Ik durf te stellen dat ik behoor tot de echte kenners van het intermediair. Niet via een boekje of vanachter een bureau, nee vanuit de praktijk!



Ik ben voor u beschikbaar als zelfstandig gesprekspartner, adviseur en supporter. Lees meer over mijn dienstverlening op www.yesconsult.nl

Uurtarief, abonnement of gewoon provisie?

Als gevolg van regelgeving wordt u gedwongen na te denken over 'uw beloningsmodel'. Hierin bestaat geen standaard, uw eigen situatie is uniek. Uw dienstverlening is niet gelijk als die van uw buurman en uw portefeuille heeft eigen specifieke kenmerken.

Yes consult ontwikkelde een **Giro D'Intermediair**, een rondrit langs alle items, die bepalend zijn voor het vaststellen van uw verdienmodel. uitmondend in een concreet draaiboek voor uw kantoor naar uw nieuwe verdienmodel. Dit individuele traject kost u als ondernemer ca. 2 werkdagen voorbereiding en een investering van € 3.750,- voor kleine kantoren (< 5 FTE) en € 5.250,- voor middelgrote kantoren (> 5 FTE).

Vraag om nadere informatie via info@yesconsult.nl

Schadeportefeuille goud waard!

Blijft uw schadeportefeuille goud waard of kalft deze waarde af als gevolg van jaarcontracten, internetconcurrentie en slechte financierbaarheid? De waarde is soms een zaak van vraag en aanbod, maar wordt vooral bepaald door de fitheid van uw portefeuille. Hoe houdt je een portefeuille fit, gezond en voor overname aantrekkelijk? Yes consult kan fungeren als uw personal coach om uw portefeuille aantrekkelijk te beheren, te ontwikkelen of verkoopklaar te maken. Een programma op maat om uw belangrijke bezit in conditie te houden.

Bel mij voor een oriënterend gesprek: 06-10888333.

Gratis klantonderzoek

Heel eenvoudig kunt u tegenwoordig online de kwaliteit van uw dienstverlening meten. Via email vraagt u uw klanten bijvoorbeeld 1x per jaar naar hun ervaringen. Het geeft direct inzicht, houdt u scherp en helpt u en uw medewerkers de dienstverlening te optimaliseren. Deze online tool is het eerste jaar gratis. Gratis klantcontact, passend bij uw zorgplicht en bruikbaar voor uw PR.

Meer weten: info@yesconsult.nl.